



Contact

Phone

+212 6 71 70 33 43

Email

sbaijalil18@gmail.com

Address

Marrakech, Essadyinne 2 F5

Education

2018-2020

Technicien Spécialisé En Commerce
OFPTT BAB DOUKALA

2020-2022

Licence En management Publique Et
Développement Territorial
UNIVERSITÉ CADI AYYAD

Expertise

- Management
- Créativité
- Négociation
- Leadership
- Responsabilité
- Organisation

Language

Anglais

Français

Arabe

Abdeljalil MANIDDEKH

Conseiller Commercial

Vendeur commercial dynamique avec plus de 3 années d'expérience dans le secteur commercial. Passionné par la relation client et expert en négociation, j'ai réussi à atteindre et dépasser mes objectifs de vente grâce à une approche axée sur les besoins des clients. Mon sens de l'écoute, ma capacité à établir des relations solides et ma connaissance approfondie des produits me permettent de proposer des solutions personnalisées et d'assurer une satisfaction client optimale. Motivé par les défis, je suis toujours à la recherche de nouvelles opportunités pour contribuer à la croissance de l'entreprise.

Experience

2023-2024

Décathlon Marrakech TARGA

Vendeur Pilier Polyvalent (Pôle Saison)

En tant que vendeur pilier, j'ai développé des compétences commerciales essentielles. Mon expérience m'a permis de comprendre l'importance de l'écoute active pour cerner les besoins des clients et leur offrir des conseils adaptés. J'ai appris à utiliser des techniques de vente efficaces, comme la mise en avant des avantages des produits et l'argumentation basée sur les besoins du client. La gestion des stocks et l'optimisation des rayons étaient également des aspects clés de mon rôle, contribuant à maximiser les ventes. De plus, j'ai participé à des actions promotionnelles, ce qui m'a aidé à comprendre les dynamiques du marché et à analyser les performances des produits. Cette expérience m'a non seulement préparé à des défis commerciaux, mais a également renforcé ma passion pour le secteur du commerce.

2021-2023

Décathlon Marrakech TARGA

Leader Sport : Sport Collectif (Vendeur)

En tant que leader sport chez Decathlon Targa, j'ai eu l'opportunité de coordonner et d'encadrer une équipe passionnée par le sport. Mon rôle consistait à animer des formations sur les produits, à partager des conseils techniques et à encourager un environnement collaboratif. J'ai également été responsable de l'organisation d'événements sportifs pour engager notre communauté, tout en renforçant la visibilité de la marque. Cette expérience m'a permis de développer des compétences en management et en communication, ainsi qu'une compréhension approfondie des besoins des clients sportifs. En travaillant étroitement avec mon équipe, nous avons réussi à atteindre nos objectifs de vente tout en véhiculant une culture de passion et de performance.

Mars 2019 - Mai 2019

Marjane Massira Marrakech

Stage : Direction commercial

En tant que stagiaire dans la direction commerciale chez Marjane, j'ai eu l'occasion d'acquérir une vision concrète des opérations commerciales. J'ai participé à l'analyse des ventes, ce qui m'a permis de comprendre les tendances du marché et les besoins des clients. J'ai également assisté l'équipe dans la préparation des promotions et des événements, en contribuant à la mise en place de stratégies pour attirer davantage de clients. Mon rôle m'a offert l'opportunité de travailler sur la gestion des stocks et d'apprendre à optimiser l'agencement des produits.

Mars 2018 - Mai 2018

Danone Marrakech

Stage : Service commercial

En tant que stagiaire dans le service commercial chez Danone à Marrakech, j'ai eu l'opportunité d'apprendre au sein d'une entreprise leader dans l'industrie agroalimentaire. Mon rôle m'a permis de contribuer à diverses activités, telles que l'analyse des performances des ventes et l'étude de marché pour identifier les besoins des consommateurs. J'ai également assisté l'équipe commerciale dans la préparation de présentations et de supports pour les clients, ce qui m'a aidé à développer mes compétences en communication et en présentation. De plus, j'ai participé à la gestion des relations avec les distributeurs, ce qui m'a permis de comprendre les dynamiques de la chaîne d'approvisionnement.